

**KARL LARENZ**  
Catedrático emérito de la Universidad de Munich

# **DERECHO CIVIL**

**PARTE GENERAL**

Traducción y notas de  
Miguel Izquierdo y Macías-Picavea  
Abogado



**EDITORIAL REVISTA DE DERECHO PRIVADO**  
**EDITORIALES DE DERECHO REUNIDAS**

11172 LIB con 544: - 188

INDICE

	<u>Páginas</u>
Prólogo .....	XIX
Abreviaturas empleadas .....	XXIII
Bibliografía sobre la Parte General del Código Civil alemán.....	XXVII

INTRODUCCION

§ 1. El Código Civil como fundamento legal del Derecho privado alemán .....	1
I. Concepto y fuentes del Derecho privado .....	1
a) Distinción entre el Derecho privado y el Derecho público. b) El Derecho civil como parte del Derecho privado. c) Las fuentes del Derecho privado.	
II. Los precedentes del Código Civil .....	18
III. La relación del Código Civil con el Derecho privado de los <i>Länder</i> y su ámbito de aplicación ...	22
a) La relación con el Derecho privado de los <i>Länder</i> . b) El ámbito de aplicación del Código en el tiempo. c) El ámbito de aplicación del Código en el espacio (normas de conflicto).	
IV. Contenido lógico-formal, lenguaje y sistema del Código Civil .....	30
a) El contenido lógico-formal del Código Civil. b) Forma de expresión del Código Civil. c) Sistemática.	
V. Normas imperativas (irrenunciables) y permisivas (dispositivas) .....	41
§ 2. El personalismo ético como fundamento ideológico del Código Civil .....	44

I.	La persona como concepto ético fundamental ...	44
II.	La transposición del concepto ético de persona a la esfera del Derecho privado ... ..	46
	a) La persona como sujeto de derechos. b) La persona como destinatario de deberes jurídicos. c) La responsabilidad de la persona por injusticia. d) La propiedad, dominio sobre la cosa jurídicamente reconocido. e) La autonomía privada y la autovinculación en el contrato.	
III.	El concepto formal de persona del Código Civil.	57
IV.	El principio de buena fe en el Código Civil ... ..	58
V.	El principio de la justicia contractual compensatoria ... ..	61
§ 3.	La evolución del Derecho civil hasta la actualidad ...	65
I.	Tendencias generales del desenvolvimiento; la separación del Derecho laboral ... ..	65
II.	El reforzamiento del componente social en el Derecho contractual ... ..	71
	a) La protección del arrendatario. b) La protección del comprador. c) Control judicial de las condiciones generales de contratación.	
III.	La ampliación de la responsabilidad por riesgos.	77
IV.	La vinculación social de la propiedad ... ..	78
V.	La transformación del Derecho de familia ... ..	80
§ 4.	Interpretación y desenvolvimiento judicial de la Ley. Influencia de la Ley Fundamental ... ..	84
I.	Variaciones del método jurídico desde la entrada en vigor del Código Civil ... ..	84
II.	Criterios de interpretación de la Ley y del desenvolvimiento judicial del Derecho ... ..	89
III.	Importancia de la Ley Fundamental para la interpretación y el desenvolvimiento del Derecho privado ... ..	96

CAPITULO I

LAS PERSONAS

*A.—Personas físicas*

	<u>Páginas</u>
§ 5. La capacidad jurídica de la persona . . . . .	103
I. El concepto de capacidad jurídica . . . . .	103
II. Nacimiento y extinción de la capacidad jurídica.	108
III. Cuestiones probatorias. La declaración de fallecimiento por ausencia . . . . .	114
§ 6. La capacidad negocial y la capacidad delictiva . . . . .	120
I. Circunstancias relevantes para la capacidad negocial . . . . .	120
a) Graduación de edad y salud mental. b) La declaración de mayoría de edad. c) La declaración de incapacidad.	
II. El significado de la incapacidad negocial . . . . .	130
III. La capacidad negocial limitada . . . . .	132
a) Negocios válidos de la persona con capacidad negocial limitada. b) Negocios nulos y con ineficacia pendiente de la persona con capacidad negocial limitada. c) Casos de ampliación de la capacidad negocial de un menor.	
IV. La capacidad delictiva . . . . .	145
§ 7. Nombre, domicilio y nacionalidad . . . . .	147
I. El nombre . . . . .	147
II. El domicilio . . . . .	150
III. La nacionalidad . . . . .	154
§ 8. La protección de la personalidad . . . . .	155
I. El derecho al nombre y otros derechos especiales de la personalidad . . . . .	156
II. El derecho general de la personalidad . . . . .	160

B.—*Personas jurídicas*

§ 9. Asociaciones y personas jurídicas de Derecho privado en general ... ..	165
I. Concepto y clases de personas jurídicas ... ..	165
II. Tipos de asociaciones jurídico-privadas y de competencia jurídica comunitaria ... ..	171
§ 10. La asociación ... ..	186
I. Fundación y obtención de la capacidad jurídica.	187
a) Fundación de la asociación. b) Obtención de la capacidad jurídica. c) La asociación en la fase de transición.	
II. Los órganos de la asociación ... ..	198
a) La Asamblea de Socios. b) La Junta de Gobierno. c) Organos adicionales. d) Responsabilidad de la asociación por actos de sus órganos.	
III. La condición de socio ... ..	211
a) Derechos y obligaciones de los socios. b) Adquisición y pérdida de la condición de socio.	
IV. Admisibilidad y límites de un poder sancionador de la asociación ... ..	217
V. Pérdida de la capacidad jurídica y disolución de la asociación ... ..	222
VI. La asociación sin capacidad jurídica ... ..	226
§ 11. La fundación con capacidad jurídica ... ..	239

## CAPITULO II

## RELACIONES JURIDICAS Y DERECHOS SUBJETIVOS

§ 12. Relaciones jurídicas ... ..	245
I. La estructura de la relación jurídica ... ..	245
II. Elementos de las relaciones jurídicas ... ..	254
a) Derechos particulares y facultades jurídicas.	
b) Expectativas de adquisición. c) Deberes jurídicos y otras vinculaciones. d) Deberes de cumplimiento. e) Competencias.	

	<u>Páginas</u>
III. La posición en la relación jurídica y su transferencia ... ..	269
§ 13. Derechos subjetivos ... ..	273
I. Tipos de derechos ... ..	274
II. Derechos omnieficientes (absolutos) y derechos relativos ... ..	293
III. Límites de los derechos subjetivos ... ..	296
a) Prohibición de abuso y otros casos de ejercicio ilícito de un derecho. b) La caducidad de derechos.	
IV. Adquisición, transmisión y extinción de derechos.	<b>304</b>
a) Adquisición de derechos originaria y derivativa. b) Sucesión particular y sucesión universal. c) Motivos de extinción.	
§ 14. Pretensiones y excepciones ... ..	312
I. El concepto de pretensión y su función en el sistema jurídico ... ..	313
II. La excepción como contraderecho frente a la pretensión ... ..	321
III. Prescripción de las pretensiones ... ..	327
a) Plazos de prescripción. b) Suspensión, interrupción de la prescripción, suspensión del vencimiento. c) La pretensión prescrita.	
IV. Concurrencia de pretensiones y pluralidad de fundamentos de la pretensión ... ..	341
§ 15. Defensa ilícita y ayuda propia ... ..	350
I. La legítima defensa ... ..	352
a) Requisitos de la legítima defensa. b) Límites de la legítima defensa. c) Consecuencias jurídicas.	
II. El estado de necesidad ... ..	359
III. La ayuda propia ... ..	363
a) Requisitos y alcance de la ayuda propia ilícita. b) La responsabilidad por riesgos de quien actúa con error excusable.	

## CAPITULO III

## LOS OBJETOS DE DERECHO Y EL PATRIMONIO

§16. Objetos de derecho ... ..	369
I. Objetos de derecho en general ... ..	369
II. Cosas ... ..	372
a) Las cosas como objetos de derecho mate- riales de primer orden. b) Clases jurídicamen- te relevantes de cosas. c) Cosa unitaria y plu- ralidad de cosas. d) Partes integrantes de las cosas. e) Pertenenencias.	
III. Objetos de derecho incorporales de primer orden ... ..	392
IV. Objetos de derecho de segundo orden (objetos de disposición) ... ..	396
V. Frutos y utilidades ... ..	399
§ 17. El patrimonio ... ..	404
I. El concepto de patrimonio del Código Civil ...	404
II. El patrimonio como objeto de responsabilidad.	410
III. Patrimonios separados ... ..	414
a) Varios patrimonios con un solo titular.	
b) Patrimonio colectivo de varios titulares.	

## CAPITULO IV

## NEGOCIOS JURIDICOS

*A.—Negocios jurídicos en general*

§ 18. Concepto de negocio jurídico y sus clases ... ..	421
I. El supuesto de hecho del negocio jurídico ... ..	421
II. Clases de negocios jurídicos ... ..	428
a) Negocios jurídicos unilaterales y multilate- rales; contratos y acuerdos. b) Negocios jurí- dicos obligacionales, reales, familiares y suce- sorios. c) Negocios obligatorios, de disposición y de adquisición. d) Negocios causales y abs- tractos: donaciones. e) Negocios onerosos y gratuitos.	

§ 19. La declaración de voluntad y su interpretación ...	447
I. La declaración de voluntad como manifestación de validez y como acto de comunicación social.	448
II. Interpretación de la declaración de voluntad ...	453
a) Interpretación de declaraciones recepticias.	
b) Objeto y medios de la interpretación; importancia de los usos de tráfico. c) Declaraciones a un círculo de personas indeterminado; condiciones generales de contratación. d) Interpretación de disposiciones de última voluntad. e) Reglas de interpretación materiales y legislación complementaria. f) Carga de la prueba y revisabilidad del resultado de la interpretación.	
III. Conciencia de declaración e imputabilidad del significado de la declaración ... .. .	482
IV.—El silencio y otros actos concluyentes como declaración de voluntad ... .. .	486
a) Declaración mediante el silencio en una determinada situación. b) Declaración mediante otros actos concluyentes. c) Silencio en concepto de declaración (silencio normado).	
§ 20. La declaración de voluntad imperfecta ... .. .	494
I. Reserva mental, declaración « <i>iocandi gratia</i> », negocio simulado ... .. .	496
a) Reserva mental. b) Declaración « <i>iocandi gratia</i> ». c) Negocio simulado.	
II. Error unilateral ... .. .	505
a) El error en la declaración. b) El error en el motivo; especialmente, el error en la cualidad. c) La impugnación por error y el resarcimiento del interés negativo. d) Limitaciones del ámbito de aplicación de la impugnación por error.	
III. El error bilateral sobre el fundamento subjetivo del negocio ... .. .	535
IV. Dolo y amenaza antijurídica ... .. .	543

a) Impugnación por dolo. b) Impugnación por amenaza antijurídica. c) Término de la impugnación. Otros recursos jurídicos.	
§ 21. Forma, emisión y conocimiento de las declaraciones de voluntad ... ..	555
I. Formas de los negocios jurídicos ... ..	556
a) Particulares modalidades de formas del negocio jurídico. b) Consecuencias del quebrantamiento de forma. c) Forma determinada mediante negocio jurídico.	
II. Emisión de la declaración. b) El acceso al destinatario como momento de la eficacia de las declaraciones recepticias entre ausentes. c) Eficacia de las declaraciones entre presentes. ....	570
§ 22. Requisitos sobre el contenido de un negocio jurídico válido ... ..	583
I. Generalidades. Normas preceptivas ... ..	583
II. Negocios prohibidos por la Ley ... ..	585
III. Negocios contrarios a la moral ... ..	593
a) Generalidades. b) Casos típicos de negocios inmorales. c) Otras cuestiones sobre la aplicación del art. 138, ap. 1. d) El negocio usurario conforme al art. 138, ap. 2.	
§ 23. Especies de ineficacia de un negocio jurídico ... ..	622
I. Negocios jurídicos nulos ... ..	623
II. Nulidad parcial ... ..	627
a) Carácter unitario del negocio. b) Divisibilidad del negocio. c) El módulo de la voluntad hipotética de las partes. d) La no aplicabilidad del art. 139 con respecto a otra normativa legal. e) Limitación del art. 139 con respecto a la buena fe.	
III. Conversión de negocios jurídicos nulos ... ..	642
IV. Ineficacia relativa ... ..	647
V. Negocios jurídicos impugnables ... ..	653

a) La impugnación como negocio jurídico unilateral de formación. b) El derecho de impugnación como derecho potestativo. c) Situación jurídica después de efectuarse la impugnación.	
VI. Negocios con ineficacia pendiente ... ..	662
§ 24. Negocios sujetos a aprobación; convalidación ... ..	664
§ 25. Negocios condicionales y a plazo ... ..	672
I. Significado, modalidades y delimitación de la condición determinada mediante negocio jurídico ... ..	673
II. La admisibilidad de la condición y de la determinación del plazo ... ..	680
III. La condición suspensiva ... ..	683
a) Cumplimiento y falta de la condición. b) Situación jurídica durante el estado de pendencia. c) El derecho expectante del adquirente.	
IV. La condición resolutoria ... ..	692
V. La determinación de plazo ... ..	695
§ 26. La aplicación analógica de las normas sobre negocios jurídicos a actos cuasinegociales. ....	699

*B.—Contratos*

§ 27. La conclusión normal del contrato mediante declaraciones de voluntad ... ..	705
I. La propuesta de contrato ... ..	708
a) Requisitos jurídicos de una propuesta de contrato. b) Limitación temporal de la propuesta. c) La vinculación a la propuesta y la posición jurídica del destinatario.	
II. La declaración de aceptación ... ..	716
III. La conformidad de las partes o acuerdo de voluntades ... ..	719
§ 28. La aceptación de la propuesta de contrato mediante actuaciones de voluntad ... ..	726

I. Actos de cumplimiento y de utilización como aceptación ... .. .	727
II. Conducta socialmente típica como aceptación ...	734
§ 29. La regulación contractual ... .. .	741
I. El contenido de la regulación como resultado de la interpretación ... .. .	741
II. La interpretación complementaria del contrato y el Derecho dispositivo ... .. .	750
III. Modificación y revocación de la relación contractual ... .. .	753
 <i>C.—La representación como actuación jurídico-negocial</i>	
§ 30. Naturaleza, requisitos y efectos jurídicos de la representación directa ... .. .	755
I. Naturaleza de la representación ... .. .	755
a) Concepto y fines de la representación directa.	
b) Delimitaciones: representación indirecta, titularidad fiduciaria, mediación en el negocio. c) Representante y emisario	
II. Requisitos de la representación válida ... .. .	771
a) El poder de representación. b) Actuación en nombre del representado y con nombre ajeno.	
c) Requisitos sobre la persona del representante.	
III. Efectos jurídicos de la representación válida ...	792
§ 31. El poder ... .. .	796
I. Significado del poder en cuanto poder de representación otorgado mediante negocio jurídico ...	796
a) Poder y relación interna. b) El subpoder.	
II. Otorgamiento del poder. Apoderamiento y negocio del representante ... .. .	803
III. Extinción del poder ... .. .	808
a) Los motivos de extinción en general. b) El poder irrevocable.	

§ 32. Actos del representante sin poder de representación.	813
I. Efectos para el representado ... ..	814
II. Efectos para el representante ... ..	817

*D.*

§ 33. La responsabilidad por apariencia jurídica como complemento de la responsabilidad derivada de los negocios jurídicos ... ..	822
I. La responsabilidad por apariencia jurídica en la normativa de la representación ... ..	824
a) Apariencia de otorgamiento de poder. b) Apariencia de subsistencia de un poder.	
II. La responsabilidad por apariencia jurídica en relación con la cesión de un crédito ... ..	830
III. La responsabilidad por un documento en blanco.	833
IV. El silencio usual en el tráfico mercantil ... ..	835

CAPITULO V

DISPOSICIONES SOBRE PLAZOS, TERMINOS Y PRESTACION DE SEGURIDAD

§ 34. La interpretación de determinaciones de plazo y término ... ..	843
§ 35. Disposiciones sobre prestación de seguridad ... ..	847
<i>Indice analítico</i> ... ..	853